

El **Executive MBA® especialidad en Asesoría Fiscal**, permite a los profesionales de la Asesoría

Fiscal y Dirección de Empresas, tanto actualizar sus conocimientos como profundizar en ellos, y resulta de interés tanto para quienes se dedican directamente a la Dirección de Empresas, como para quienes han de contemplar de algún modo ese tipo de asesoramiento en la Dirección Empresarial.

Desde el ISEU Business School, nos esforzamos para que nuestros alumnos puedan crecer profesionalmente a través de una Formación de Alta Calidad. Y para facilitar la Formación a nuestros Alumnos hemos implantado los siguientes **Programas de Bonificación**:

- **Bonificación del 100% para Trabajadores**

Los trabajadores podrán beneficiarse de hasta el 100% de Bonificación del Precio de sus Estudios Superiores.

- **Bonificación del 90% para Autónomos y Profesionales Colegiados**

La ayuda para los Autónomos y Profesionales Colegiados es una bonificación directa del Fondo para Formación ISEU del 90%.

El **Executive MBA® especialidad en Asesoría Fiscal** está dirigido principalmente a:

- **Trabajadores** que estén interesados en ampliar sus conocimientos en la Asesoría Fiscal y Dirección de Empresas, tanto actualizar sus conocimientos como profundizar en ellos,
- **Empresarios y Autónomos** que estén interesados en ampliar sus conocimientos en la Asesoría Fiscal y Dirección de Empresas, tanto actualizar sus conocimientos como profundizar en ellos,
- **Licenciados y Diplomados** que estén interesados en ampliar sus conocimientos en la Asesoría Fiscal y Dirección de Empresas, tanto actualizar sus conocimientos como profundizar en ellos, para **Adquirir una Formación de Calidad para incorporarse al Mercado Laboral**.

El objetivo general del **Executive MBA® especialidad en Asesoría Fiscal** es proporcionar los conocimientos necesarios que capacitan para realizar adecuadamente y con garantía de éxito de la Asesoría Fiscal y el ámbito empresarial. Este objetivo se puede desglosar en los siguientes objetivos de aprendizaje específicos que desarrollará el alumno:

- Lograr la comprensión de los fundamentos jurídicos básicos que permitan al alumno efectuar razonamientos deductivos.
- Ayudar a los Trabajadores y Empresarios a desarrollar sus habilidades para asimilar rápidamente la información, identificar con eficacia problemas de dirección, reunir la información

pertinente con rapidez y fomentar las herramientas de gestión del tiempo necesarias para un escenario de trabajo igualmente exigente.

INTRODUCCIÓN AL SISTEMA TRIBUTARIO ESPAÑOL

Introducción

Fuentes de los tributos

Clases de tributos

Estructura del sistema impositivo

Principios del sistema tributario

Potestad tributaria

La relación jurídico-tributaria

Las obligaciones tributarias
Obligaciones y deberes de la administración tributaria
Derechos y garantías de los obligados tributarios
Obligados tributarios
Sucesores Responsabilidad tributaria
Capacidad de obrar Domicilio fiscal
La cuantificación de la obligación tributaria
Deuda tributaria
La aplicación de los tributos.
Normas comunes
Actuaciones y procedimiento de gestión tributaria

www.iseu.es

DERECHO MERCANTIL

Derecho mercantil
Contratos mercantiles
Derecho Cambiario
Sociedades Mercantiles
Sociedades Personalistas
Sociedades Capitalistas
Otras Sociedades
Derecho Concursal

CONTABILIDAD DE PEQUEÑAS Y MEDIANAS EMPRESAS

Concepto de Contabilidad
El Patrimonio y su Consideración Estática
El Patrimonio y su Consideración Dinámica
Clasificación de las cuentas según su funcionamiento: Cuentas Administrativas y Especulativas
El Proceso Contable General
Los Libros de Contabilidad
La Normalización Contable en España
Las Cuentas Anuales en el PGC

IMPUESTO SOBRE LA RENTA DE LAS PERSONAS FISICAS IRPF

Naturaleza y hecho imponible.
Rendimientos del trabajo.
Rendimientos del capital inmobiliario.
Rendimientos del capital mobiliario.
Rendimientos de actividades económicas.
Ganancias y pérdidas patrimoniales.
Regímenes especiales.
Base imponible y base liquidable.
Cuota íntegra, líquida y diferencial.
Obligaciones.

www.iseu.es

IMPUESTO SOBRE LA RENTA DE NO RESIDENTES

Las fuentes del Derecho Fiscal Internacional.
Conceptos básicos de Fiscalidad Internacional.
El hecho imponible.
Puntos de conexión.
Exenciones.

Rentas obtenidas mediante establecimiento permanente.
Rentas obtenidas sin mediación de establecimiento permanente.
Entidades en régimen de atribución de rentas.
Régimen opcional para contribuyentes residentes en otros Estados de la UE.
Tributación Doble Imposición Internacional: Estructura de los convenios de doble imposición.
Parte general. Parte específica.
Retenciones
Los paraísos fiscales en la Ley del IRPF
IMPUESTO SOBRE EL PATRIMONIO
Introducción
Naturaleza y hecho imponible
Ámbito territorial
Devengo del Impuesto sobre el Patrimonio
Sujeto pasivo del Impuesto sobre el Patrimonio
Exenciones
Titularidad de los elementos patrimoniales
Esquema de liquidación del Impuesto sobre el Patrimonio
Determinación de la base imponible
– Reglas específicas de valoración de los bienes y derechos
– Cargas y deudas
– Patrimonio Neto
Determinación de la base liquidable

www.iseu.es

Determinación de la cuota íntegra
– Regla General
– Regla especial: bienes y derechos exentos con progresividad
Determinación de la cuota resultante
– Reducción por límite conjunto con el IRPF
– Deducción por impuestos satisfechos en el extranjero
– Bonificación de la cuota en Ceuta y Melilla
– Bonificaciones autonómicas

Gestión del Impuesto

IMPUESTO SOBRE SOCIEDADES

Introducción
Hecho Imponible
Concepto de actividad económica y actividad patrimonial
Atribución de rentas
Contribuyentes
Exenciones
Modelos de declaración
Período impositivo y devengo
Plazos para presentar la declaración
Devoluciones
Presentación electrónica
Esquema general de liquidación del Impuesto sobre Sociedades en el método de estimación directa
Identificación y tipo de ejercicio
Código CNAE (2009) actividad principal Caracteres de la declaración
Liquidación del Impuesto sobre Sociedades

REGÍMENES ESPECIALES IMPUESTO SOBRE SOCIEDADES

Agrupaciones de interés económico, españolas y europeas, y de uniones temporales de empresas

Entidades dedicadas al arrendamiento de vivienda

Sociedades y fondos de capital-riesgo y sociedades de desarrollo industrial regional

Instituciones

de Inversión Colectiva

Régimen de consolidación fiscal

Régimen especial de las fusiones, escisiones, aportaciones de activos, canje de valores y cambio de domicilio social de una Sociedad Europea o una Sociedad Cooperativa Europea de un Estado miembro a otro de la Unión Europea

Régimen fiscal de la minería

Régimen fiscal de la investigación y explotación de hidrocarburos Transparencia fiscal internacional

Incentivos fiscales para las entidades de reducida dimensión

Régimen fiscal de determinados contratos de arrendamiento financiero Régimen de las entidades

de tenencia de valores extranjeros

Régimen de entidades parcialmente exentas

Régimen de las comunidades titulares de montes vecinales en mano común Régimen de las entidades navieras en función del tonelaje

IMPUESTO SOBRE EL VALOR AÑADIDO

Ámbito de aplicación, hecho imponible y sujeto pasivo.

Exenciones.

Lugar de realización, devengo y base imponible.

Tipos impositivos, deducciones y devoluciones.

Regímenes especiales.

Liquidación y recaudación.

Obligaciones formales.

Modelos.

IMPUESTO SOBRE TRANSMISIONES PATRIMONIALES Y ACTOS JURÍDICOS DOCUMENTADOS AJD

Introducción

Ámbito de aplicación territorial del impuesto

Relación con otros impuestos. Incompatibilidades

Transmisiones Patrimoniales Onerosas

Actos Jurídicos Documentados

Disposiciones comunes

IMPUESTO SOBRE SUCESIONES Y DONACIONES

Naturaleza, objeto y ámbito de aplicación

Normativa aplicable

Naturaleza y objeto

Ámbito territorial del Impuesto sobre Sucesiones y Donaciones

Sucesiones

Hecho imponible

Sujeto pasivo y responsables

Base imponible

Deuda tributaria

Donaciones

Hecho imponible

Sujeto pasivo

Base imponible
Base liquidable
Tipo de gravamen y cuota íntegra
La deuda tributaria: Cuota tributaria y cuota líquida
Devengo en la modalidad de donaciones
Acumulación de donaciones

Page 9

www.iseu.es

Seguros de vida

Hecho imponible
Base imponible
Base liquidable
Cuota tributaria
Gestión del impuesto
Cuestiones generales
Régimen de presentación de documentos. Régimen de autoliquidación

DERECHOS ADUANEROS E IMPUESTOS ESPECIALES

Código Aduanero de la Unión y a su Reglamento Delegado y Reglamento de Ejecución.
Características de la deuda aduanera.
Valor en aduana y Arancel.
Características generales de los Impuestos Especiales en el sistema tributario español.
Análisis de cada uno de los Impuestos Especiales.

TRIBUTOS LOCALES

Impuesto sobre Bienes Inmuebles
Impuesto sobre Actividades Económicas
Impuesto sobre el Incremento del Valor de los Terrenos de Naturaleza Urbana
Impuesto sobre el Impuesto de Vehículos de Tracción Mecánica (IVTM),
Impuesto sobre Construcciones, Instalaciones y Obras (ICIO) e Impuesto sobre Gastos
Suntuarios
(IMGS)
Tasas, Contribuciones Especiales y Precios Públicos

Page 10

www.iseu.es

CREACIÓN DE EMPRESAS

Elementos Básicos de la actividad emprendedora
Definición del proyecto empresarial
Análisis del entorno de la empresa e investigación de mercado
Plan de Marketing
Plan de Inversiones
Plan de Operaciones
Plan de Recursos Humanos
Plan Financiero
Evaluación Económica y Financiera del Proyecto: Plan Económico Financiero
Plan Jurídico Mercantil
Presentación del Proyecto

INSTRUMENTOS DE FINANCIACIÓN

Introducción
Financiación a corto y a largo plazo
Financiación de operaciones en el exterior
Financiación del patrimonio neto
Otras vías de financiación

FRANQUICIAS

Introducción

El sistema de franquicia

Pasos previos: la autoevaluación del franquiciado

La elección de la franquicia

Contratación y puesta en marcha del negocio

La documentación en el sistema de franquicia

Formación: la transmisión del know-how

Factores de éxito en el negocio de franquicias

Page 11

www.iseu.es

GESTIÓN DE PERSONAL Y HABILIDADES DIRECTIVAS

Equipos de trabajo: aspectos contextuales

Dirigir/gestionar un equipo de trabajo

Empowerment: conseguir lo mejor de tu equipo y colaboradores

Dirigir tu equipo con eficacia: estrategias

Coaching

TOMA DE DECISIONES

Introducción

Toma de decisión individual y en grupo

Técnicas de trabajo en grupo

Seguimiento y control

PNL (PROGRAMACIÓN NEUROLINGÜÍSTICA)

Introducción a la PNL

Presuposiciones de la PNL, feedback y objetivos

Sistemas representacionales, accesos oculares, empatía, rapport y claves sensoriales

Metamodelo del lenguaje, calibración, estado asociado / disociado y anclajes

Submodalidades, hipnosis e inteligencia emocional

Resolución de conflictos, metáforas, modelo POPS avanzado y las creencias

Estudio del caso

FUNDAMENTOS DEL MARKETING

La comunicación

La comunicación oral y no verbal

Atención al cliente

Tipos de servicios

Fases del servicio al cliente

El producto

El perfil del vendedor

Errores más frecuentes de los vendedores

Tipos de clientes

Page 12

www.iseu.es

Cara a cara con el cliente

El cliente difícil

Motivaciones del cliente en la compra

La venta como proceso

Características y hábitos del consumidor habitual

Promoción

Tipología de la venta

Técnicas de ventas

Fases de la venta

Las objeciones

ADMINISTRACIÓN Y GESTIÓN COMERCIAL

Marco económico del comercio y la intermediación comercial

Oportunidades y puesta en marcha de la actividad de ventas e intermediación

Marco jurídico y contratación en el comercio e intermediación comercial

Dirección comercial y logística comercial

Presupuesto y contabilidad básica de la actividad comercial

Financiación básica y viabilidad económica de la actividad comercial

Gestión administrativa y documental de la actividad comercial

Organización del entorno comercial

Gestión de la venta profesional

Documentación propia de la venta de productos y servicios

Cálculo y aplicaciones propias de la venta

Procesos de venta

Técnicas de venta

Seguimiento Servicio Post-Venta y fidelización de clientes

Conflictos y reclamaciones en la venta

Page 13

www.iseu.es

INVESTIGACION DE MERCADO

Concepto

Sistema de información de marketing

Proceso de la investigación de mercados

Principales técnicas de recogida de información

Investigación de la viabilidad en el lanzamiento de un producto

El observatorio como herramienta de conocimiento de mercado

Investigación y análisis de la satisfacción del cliente

Sistemas de información geográfica

Internet y la investigación de mercados

La investigación de mercados y los institutos de opinión

REGLAMENTO GENERAL DE PROTECCIÓN DE DATOS (RGPD)

Introducción, antecedentes legislativos y entrada en vigor

Novedades del reglamento de protección de datos

Consentimiento en el tratamiento de datos personales

Principios y derechos de los interesados

La evaluación del impacto

El delegado de protección de datos Responsable y encargado del tratamiento

Autoridades de control

LEY ORGÁNICA 3/2018, DE 5 DE DICIEMBRE, DE PROTECCIÓN DE DATOS PERSONALES Y

GARANTÍA DE LOS DERECHOS DIGITALES

Relevancia de la ley de protección de datos personales y garantía de los derechos digitales

Principios de protección de datos

Derechos de las personas

Disposiciones aplicables a tratamientos concretos

Responsable y encargado del tratamiento

Transferencias internacionales de datos

Autoridades de protección de datos

Procedimientos en caso de posible vulneración de la normativa de protección de datos

Régimen sancionador y Garantía de los derechos digitales

Page 14

PREVENCIÓN DEL BLANQUEO DE CAPITAL

Consideraciones generales

Normativa

Normas de actuación órganos internos de prevención

Política de admisión de clientes

Identificación y conocimiento del cliente

Detección de operaciones sospechosas

Análisis de operaciones sospechosas

Comunicación de operaciones

Temática específica

Page 15

Título Propio expedido por ISEU Business School.

Page 16

El **Executive MBA® especialidad en Asesoría Fiscal** es impartido a través del sistema de enseñanza no reglada que el ISEU pone a disposición de sus Alumnos desde el año 2003 a través

de la Plataforma de Teleformación, el "Campus virtual". Esta modalidad de enseñanza permite al

alumno compatibilizar la formación con su Disponibilidad de Tiempo, Trabajo y Lugar de Residencia.

La formación online se sustenta en un sistema pedagógico basado en las necesidades formativas del alumno, haciendo uso intensivo de las Tecnologías de la Información y de las

Comunicaciones

(TIC) para facilitar el proceso educativo y garantizar unos estándares de calidad educativa.

El estudio comprensivo de la documentación facilitada, junto a la realización de las actividades complementarias de evaluación continua y aprendizaje programadas para su desarrollo a través de

las Aulas Virtuales, garantizarán la adquisición de los conocimientos teóricos y prácticos que todo

profesional cualificado precisará en el desarrollo de su actividad. Debemos reseñar en este sistema

de enseñanza:

Profesores-tutores: El proceso de aprendizaje está tutorizado permanentemente por especialistas

de las distintas materias que ofrecen al alumno una asistencia personalizada a través del servicio de tutorías online del campus.

Duración: El tiempo estimado para su seguimiento dependerá de cada Máster.

Matricula: Contacte con nuestra secretaría para informarse de los Plazos de Matrícula.

Documentación: La documentación que se facilitará para el estudio del curso está elaborada por

expertos profesionales en la materia. Su cuidada elaboración y permanente actualización convierten

el material de estudio en una valiosa herramienta durante el desarrollo de la acción formativa y su

posterior actividad profesional.

Evaluación: Cada asignatura se evalúa atendiendo a un sistema de evaluación que contempla diferentes actividades: de aprendizaje, controles y de evaluación continua. Todas las actividades

se desarrollan a través de las herramientas que proporciona el "Campus virtual" constituyendo un

proceso de evaluación continua. Desde el Campus virtual, los alumnos dispondrán de un sistema que les permitirá recibir comunicados de su interés remitidos por los profesores y coordinadores académicos, comunicarse entre ellos, acceder a documentación complementaria, participar en la celebración de eventos online, consultar el estado de su expediente académico, etc.

Diploma: Para la obtención del diploma acreditativo es necesario haber realizado y superado en el

porcentaje requerido de las pruebas de evaluación propuestas con carácter obligatorio asociadas al programa formativo. Este diploma es de enseñanza no reglada para el Perfeccionamiento Profesional y la Educación Superior sin validez académica, formando parte en su curriculum vitae

en el apartado de formación complementaria.

www.iseu.es

Desde el **ISEU Business School**, nos esforzamos para que nuestros alumnos puedan crecer profesionalmente a través de una Formación de Alta Calidad. Y para facilitar la Formación a nuestros Alumnos hemos implantado los siguientes Programas de Bonificación:

- **Bonificación del 100% para Trabajadores**

Los trabajadores podrán beneficiarse de hasta el 100% de Bonificación del Precio de sus Estudios Superiores.

- **Bonificación del 90% para Autónomos**

La ayuda para los Autónomos es una bonificación directa del Fondo para Formación ISEU del 90%.

- **Bonificación del 90% para Profesionales Colegiados**

La ayuda para los Profesionales Colegiados es una bonificación directa del Fondo para Formación ISEU del 90%.